

Ein ERP für das ganze Unternehmen

Kurzvorstellung der SAP-Lösung.
SAP-Lösungen für kleine und mittelständische Unternehmen



Inhaltsverzeichnis

- SAP Business One: Flexibel und integrierbar
- Starkes ERP: mit Add-ons leicht erweiterbar
- Intuitiv und benutzerfreundlich
- Finanzverwaltung straffen
- Kundenbeziehungen optimieren
- Beschaffung vereinfachen
- Lieferungen, Lager und Preise einfach verwalten
- Voller Durchblick: Schnell und informiert eingreifen
- Künstliche Intelligenz und Automatisierung
- Knowhow und Skalierbarkeit mit SAP Business One
- Flexible Implementierung
- Stärker mit SAP Business One



SAP Business One: Flexibel und integrierbar

Jeden Tag verlassen sich über 83 000 Kunden auf SAP Business One, um ihre gesamten Geschäftsaktivitäten zu verwalten und ihre Kunden zufriedenzustellen.

SAP Business One bietet eine All-in-One-Lösung an, die volle Transparenz und Kontrolle ermöglicht. Dadurch werden wichtige Daten erfasst, die schnelle Entscheidungsfindung und unverzügliches Handeln unternehmensweit unterstützen.

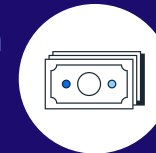
Anhand integrierter Analysen und Berichte haben Sie immer exakte und aktuelle Daten für schnelle Entscheidungsfindung zur Hand.

Die flexible Lösung kann in jedem Unternehmen On-Premise oder cloud-basiert auf SAP HANA®- oder Microsoft SQL-Servern implementiert werden. Das System ist benutzerfreundlich, anpassbar und erweiterbar, falls Ihr Unternehmen wächst.

SAP Business One ist in 28 Sprachen und 50 lokalisierten Versionen samt lokalem Support von über 850 Partnern erhältlich.

Warum vertrauen 83.000 Kunden weltweit SAP Business One?

Es ist **erschwinglich**
und günstig im
Betrieb



Es ist **schnell**
und **einfach**
implementiert



Es deckt den Bedarf
aller Abteilungen
umfassend ab



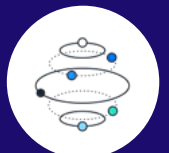
Es ist **leistungsstark**
und unterstützt Ihr
Wachstum



Es ist
branchenspezifisch
anpassbar



Es gibt **über 850**
lokale Partner



Es unterstützt
Internationales
Wachstum

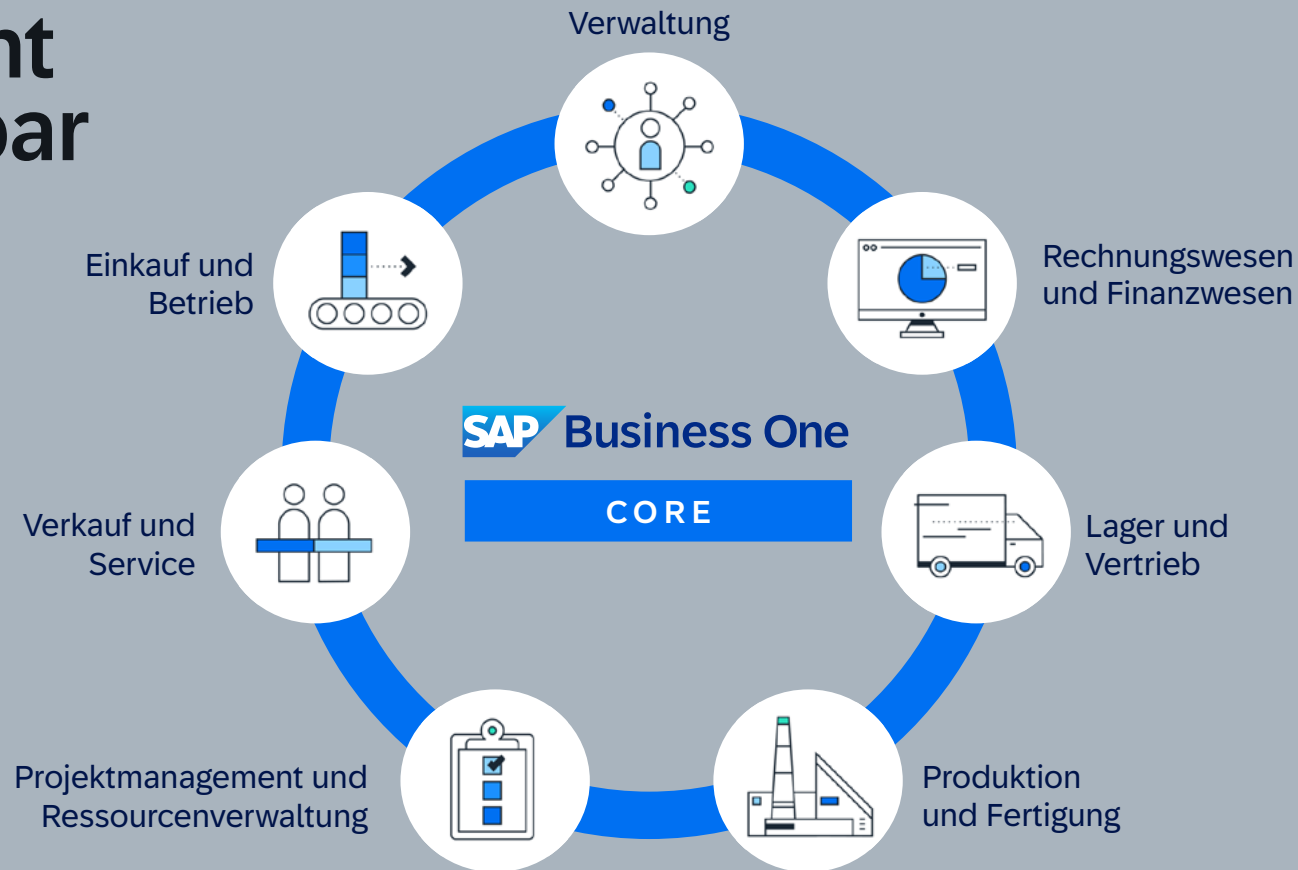


Es ist in **28 Sprachen**
verfügbar

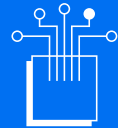




Starkes ERP. Leicht erweiterbar



Digitale Wegbereiter



KI und maschinelles
Lernen



SAP Business Technology
Platform (SAP BTP)
Cloud Services



Analysen



Mobile
Technologien

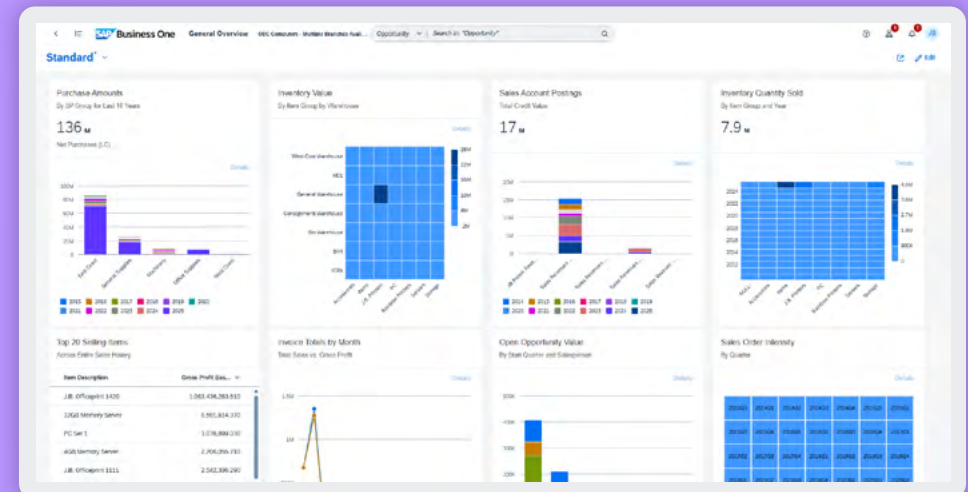


Intuitiv und benutzerfreundlich

Der benutzerfreundliche Web-Client von SAP Business One ist am Design von SAP Fiori orientiert. Kernprozesse, Funktionen und erweiterte Analyse- und Integrationsoptionen von SAP Business One zentral zusammengefasst – ein idealer Assistent für Ihr Wachstum.

Die Installation ist flexibel ohne spezielle Lizenz möglich, eine nahtlose Interaktion mit Firmendatenbanken von SAP Business One garantiert.

Sie sehen alle relevanten Informationen auf einen Blick, können Benachrichtigungen konfigurieren und Aufträge, Geschäftspartner oder Produkte noch einfacher erstellen und verwalten. Dank erweiterter Analysen sind Sie über alles im Bild, um Ihr Geschäft einfacher und stressfrei zu verwalten.





Finanzverwaltung straffen

Kundenbeziehungen
optimieren

Beschaffung effizienter
gestalten

Lieferungen, Lager und
Preise einfach verwalten





Finanzverwaltung straffen

SAP Business One automatisiert das Rechnungswesen, unterstützt Transaktionen in mehreren Währungen sowie die Steuerberechnung. Sie können damit Bankgeschäfte tätigen, Konten abstimmen sowie Cashflow und Budgets verfolgen. Die Echtzeit-Integration des Rechnungswesens mit Ein- und Verkauf beschleunigt Transaktionen und verbessert die Cashflow-Transparenz.



Finanzmanagement

Buchhaltung – Automatisierte Kernprozesse wie etwa Buchungsbelege und Debitoren-/Kreditorenrechnung.

Controlling – Cashflow-Management, Nachverfolgung von Anlagevermögen, Kontrolle von Budgets und Überwachung von Projektkosten.

Vereinfachung – Virtuelle Anlagevermögen-Funktion macht manuelle Dateneingabe überflüssig.

Bankgeschäfte und Abstimmung – Schnelle Abstimmungen, Kontoauszüge und Zahlungen per Scheck, Bargeld und Überweisung.

Finanzberichtswesen und Analysen – Standardmäßige oder angepasste Berichte mit Echtzeitdaten für Planung und Audits.



Kundenbeziehungen optimieren

SAP Business One hat effiziente Tools für den gesamten Vertriebsprozess und Kundenlebenszyklus, vom ersten Kontakt bis zum Kundendienst-Support. Die integrierten Funktionen bieten einen Überblick der Interessenten und Kunden und helfen Ihnen, Interessenten in Kunden zu verwandeln, Umsatz und Rentabilität zu steigern und die Kundenzufriedenheit zu verbessern.



Vertrieb und Kundenmanagement

Vertriebs- und

Chancenverwaltung –

Verfolgung von Chancen und Aktivitäten vom ersten Kontakt bis zum Geschäftsabschluss.

Servicemanagement –

Garantie- und Serviceverträge effizient verwalten, Anfragen schnell erfassen und beantworten.

Marketingkampagnen-

Management –

Marketingaktivität erstellen, verwalten und analysieren.

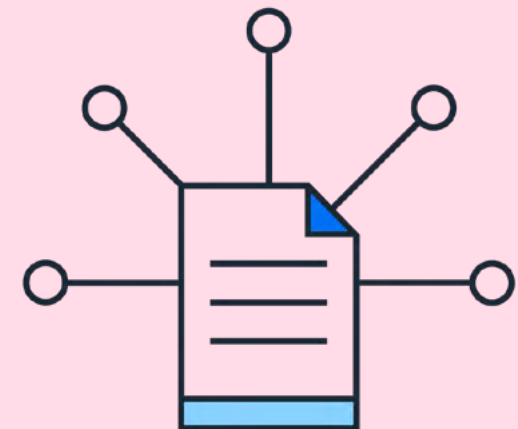
Berichtswesen und Analysen

– Praktische, zeitsparende Vorlagen für detaillierte Berichte zu allen Aspekten des Vertriebsprozesses, einschließlich Prognosen und Pipelinestatus.

Vernetzter Außendienst

– Über die mobile App von SAP Business One Sales sind Ihre Verkäufer auch unterwegs mit Ihnen verbunden.

Kundenmanagement – Alle wichtigen Kundendaten an einem Ort zusammengefasst.





Beschaffung vereinfachen

Mit SAP Business One lässt sich der Auftragszyklus kleiner und mittelständischer Unternehmen vom Lieferantenangebot über die Bestellanforderung bis zu den Zahlungen verwalten. Dank des Lieferantenvergleichs im integrierten Berichtswesen identifizieren Sie den günstigsten Anbieter und sparen Kosten.



Einkaufssteuerung und Bestandskontrolle

Beschaffung – Erstellen Sie Kaufanforderungen, Bestellungen und Wareneingänge, verknüpfen Sie Einkaufsdokumente, zeigen Sie Dokumentenpfade zu Prüfzwecken an, verwalten Sie Retouren, zusätzliche Ausgaben und mehrere Währungen.

Stammdatenmanagement – Verwalten Sie detaillierte Daten in einer benutzerfreundlichen Oberfläche, zeigen Sie Kontostände und Einkaufsanalysen an, pflegen Sie detaillierte Kaufinformationen zu Artikeln mit Preislisten und Steuerinformationen ein.

Lager- und Buchhaltungsintegration – Synchronisieren Sie Wareneingänge und Lagerbestände in Echtzeit, verarbeiten Sie Kreditorenrechnungen, Stornierungen und Gutschriften mit Bestellbezug, planen Sie Materialbedarf und entsprechende Einkäufe.

Einfache und aktuelle Berichte – Erstellen Sie Berichte mit Echtzeitdaten und zeigen Sie sie in verschiedenen Formaten oder Dashboards an.





Lieferungen, Lager und Preise einfach verwalten

Lieferungen, Lagerbestände und Artikelstandorte werden in SAP Business One genau verfolgt und verschiedene Kalkulationsmethoden, Echtzeit-Bestandskontrolle und nahtlose Transferverfolgung unterstützt. Sie verwalten Preisstrategien, wenden Rabatte an und erstellen mühelos informative Berichte.



Produktionsplanung

Lager- und

Bestandsverwaltung

Verwalten Sie Bestände anhand verschiedener Kalkulationsmodelle, pflegen Sie Artikelstammdaten ein und wenden Sie mehrere Maßeinheiten und Preise an.

Lagerplatzverwaltung

– Verwalten Sie Bestände mehrerer Lager in Zonen unterteilt, erstellen Sie Zuweisungsregeln, optimieren Sie Lagerbewegungen und reduzieren Sie Kommissionierzeiten.

Effizientes Berichtswesen

– Erstellen Sie Berichte mit aktuellen Daten und zeigen Sie sie in verschiedenen Formaten oder Dashboards an.

Kontrolle des Warenein- und ausgang

– Erfassen Sie Warenein- und -ausgänge, verfolgen Sie Lagerstandorte und Umlagerungen, aktivieren Sie Konsignations-, Streckengeschäfte und andere Aufträge, führen Sie Bestandszählungen und zyklische Inventur durch.

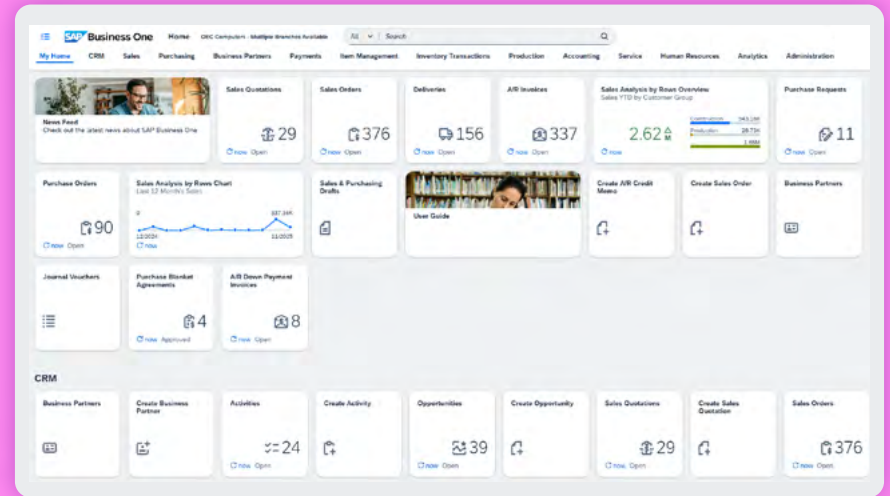
Produktionsplanung, Materialbedarfsplanung

– Erstellen und führen Sie mehrstufige Stücklisten, erstellen und validieren Sie Produktionsaufträge manuell oder retrograd und verwalten Sie Stücklistenpreise global.



Voller Durchblick. Schnell und informiert eingreifen

Mithilfe integrierter fortschrittlicher Analysefunktionen und ausgeklügelter Tools von SAP Business One generieren Sie schnell aufschlussreiche Geschäftsdaten und treffen fundierte Entscheidungen.



Integrierte, hochentwickelte Filter- und Visualisierungsfunktionen, mit denen Sie

- Von Ihnen benötigte Daten in jeder Objektlistenansicht einfach und schnell ableiten und vorstellen
- Allgemeine Übersichtsbilder mit Datenkarten aus verschiedensten Quellen entwerfen
- Benutzerdefinierte Abfragen (UDQs) verwalten, erstellen, ändern und previsualisieren
- Verknüpfte Ansichten mit kontextbezogenen Analysen zu bestimmten Datensätzen generieren





Künstliche Intelligenz und Automatisierung

Erweiterungsbereitschaft für die Einführung von KI-Services

Künstliche Intelligenz: KI-Dienste und Tools von SAP

- **SAP Document AI-Service** und Integration mit SAP Business One – Auf SAP BTP ausgeführter KI-Dienst, der maschinelles Lernen zur Bearbeitungsoptimierung von Lieferantenrechnungen nutzt
- **SAP Build Process Automation** – Eine Lösung, die Kunden dabei hilft, ihren Wettbewerbsvorteil zu sichern und Mitarbeiter von sich wiederholenden und fehleranfälligen Aufgaben zu befreien (sieben Vorlagen für bewährte Automatisierungsverfahren, die mit SAP Business One verwendet werden können, stehen zur Verfügung)
- **AI Foundation on SAP BTP** – Ein vollständiger Servicesatz für KI-Entwickler, die robuste KI-gesteuerte Erweiterungen und Anwendungen entwerfen

Künstliche Intelligenz: Lösungen von SAP-Partnern

- Das Erweiterungspotenzial von SAP Business One ermöglicht die nahtlose Einbindung von KI-Diensten – Partner können KI-Dienste und aktuellste KI-Agenten kreativ und innovativ nutzen, um eigene Erweiterungen und Anwendungen auf dem neuesten Stand der generativen KI-Technologie zu entwickeln
- Partner nutzen die SAP BTP-Tools zum Ausfeilen von Lösungen
- Jeder Kunde kann frei aus den bereitgestellten Lösungen auswählen, um die für ihn optimale Lösung zu verwenden





Knowhow und Skalierbarkeit mit SAP Business One

SAP Business One verfügt über umfassende branchenspezifische Funktionen und Best Practices. SAP Business One ist parallel zum Wachstum Ihres Unternehmens skalierbar und über Erweiterungen von SAP-Partnern und über 500 Add-ons aus dem Partnernetzwerk ausbaufähig.



Konsumgüter – Bedienen Sie moderne Verbraucher optimal. Antizipieren, planen und steuern Sie die Nachfrage effizient, um die gewünschten Waren und Produkte zu liefern.

Maschinen und Komponenten – Erfüllen Sie Kundenwünsche und steigern Sie den Umsatz. Senken Sie Kosten in der Lieferkette, kürzen Sie Zykluszeiten, minimieren Sie Ausschuss und Nacharbeit, steigern Sie den Profit.

Professional Services – Bieten Sie Ihren Kunden durchweg Top-Service. Konsolidieren Sie Ihre Prozesse, optimieren Sie Ressourcenplanung, Projektmanagement, Fakturierung und vieles mehr.

Einzelhandel – Bieten Sie gefragte Produkte, Informationen und individuelle Erlebnisse über alle Kanäle hinweg. Locken Sie Käufer an, optimieren Sie das Merchandising und die Logistik mit Kunden- und Point-of-Sale-Daten in Echtzeit.

Wholesale Distribution – (Großhandel) Erfüllen Sie Nachfragen von Kunden und Lieferanten proaktiv. Flexibilisieren, integrieren und optimieren Sie Bedarfsplanung, Lagerverwaltung, Lieferkettenmanagement.



Flexible Implementierung

Cloud

Sie können SAP Business One cloud-basiert durch von Partnern gehostete Optionen bereitstellen und skalieren, wenn Ihr Unternehmen wächst.

On-Premise

Installieren Sie SAP Business One im Büro ganz nach Bedarf.

Mobile Apps

Behalten Sie die Kontrolle über Ihr Geschäft jederzeit, überall, auf jedem Mobilgerät – mit den mobilen Apps von SAP Business One.





Stärker mit SAP Business One

SAP Business One ist ein kostengünstiges Tool für die Finanz-, Vertriebs-, Kunden- und Betriebsverwaltung kleiner und mittelständischer Firmen. Es ist exklusiv bei SAP-Partnern erhältlich und hilft dabei, effizienter, besser informiert und profitabler zu arbeiten – unter anderem durch benutzerfreundliche Web-Client-Funktionen, die schnellen Zugriff auf wichtige Informationen bieten.

Weitere Informationen

Mehr erfahren Sie direkt telefonisch von Ihrem SAP-Vertreter oder auf <https://www.sap.com/germany/products/erp/business-one>



